



Die Ventacor GmbH ist ein Joint Venture mit dem Weltmarktführer im Bereich der Konfigurationslösungen, Tacton Systems. Wir beraten Kunden beim Variantenmanagement und implementieren Vertriebs- und Produktkonfigurationslösungen auf Basis des Tacton Configurator. Die einzigartige und durchgängige Verbindung von Vertriebskonfiguration und CAD-Automatisierung liefert unseren Kunden in beiden Bereichen erhebliche Wettbewerbsvorteile. Möglich wird dies durch eine patentierte Technologie, welche die Basis für den Tacton Configurator bildet. Denn er findet zu jeder Zeit die optimale Kundenlösung und macht so den Vertrieb von kundenspezifischen Maschinen und Anlagen so einfach wie möglich. Der Tacton Configurator lässt sich mühelos in andere IT-Systeme integrieren und verfügt über Standard-Schnittstellen für viele führende E-Commerce-, ERP-, CRM, PLM- und CAD-Systeme.

Sales Manager Vertriebskonfiguration (w/m)

Ihre Aufgaben:

Sie verantworten die Vertriebsaktivitäten bei Ihren Kunden, sind Ansprechpartner während der Implementierung und begleiten den Kunden während der Nutzung unserer Vertriebskonfigurationslösung. Neben der Pflege dieser Kundenbeziehungen gehören die Gewinnung von Neukunden sowie die Erstellung von Angeboten zu Ihren typischen Aufgaben. Mit einem soliden Verständnis der Vertriebsprozesse unserer Kunden aus dem Maschinen- und Anlagenbau erarbeiten Sie gemeinsam mit den technischen Fachteams Lösungen für die jeweiligen Kundenanforderungen und Projektvorgaben.

Ihr Profil:

- Ein Bachelor- oder Masterstudium in Maschinenbau, Informatik, Software Engineering oder in vergleichbaren Disziplinen haben Sie mit Erfolg abgeschlossen
- Erfahrungen im Vertrieb von Softwarelösungen und / oder Beratungsprojekten
- Gutes Verständnis der Angebotserstellungs- und Vertriebsprozesse von Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus
- Zielorientierung, Kreativität und selbständiges Arbeiten
- Konzeptionelles und systematisches Handeln mit Verantwortung für den Projekterfolg
- Sicherer Umgang mit allen Managementebenen unserer Kunden und Partner
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse

Bei uns erwartet Sie ein junges und motiviertes Team, bei dem Kunden und Kollegen im Mittelpunkt stehen.

Wenn Sie eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabenstellung suchen, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Ventacor GmbH, Universitätsstraße 60, 44789 Bochum
oder bewerben Sie sich online unter personal@ventacor.de

Wir freuen uns auf Sie!

Ventacor GmbH
Universitätsstraße 60
44789 Bochum

Fon +49 234. 97 64 58-0
Fax +49 234. 97 64 58-28
info@ventacor.de
www.ventacor.de